

ACCOUNT MANAGER BRUXELLES ET WALLONIE (h/f)

QUI NOUS SOMMES

Nous sommes une entreprise en pleine croissance basée à Anvers et appartenant à Buildmat, un groupe dynamique et ambitieux. Innovation, passion et expertise sont les valeurs fondamentales qui nous caractérisent à FOYLO.

Partenaire global pour film et emballages, notre mission est de transformer les futurs défis de l'industrie en opportunités, de manière transparente et réfléchie. C'est avec notre technologie de pointe, notre engagement en faveur de la durabilité et de l'innovation, et notre service personnalisé que nous avons gagné la confiance de milliers de PME et grandes entreprises satisfaites—de l'industrie lourde au commerce de détail en passant par la construction. Notre expérience en solutions d'emballage innovantes et durables nous permet aujourd'hui de guider nos partenaires dans la recherche et l'adoption de solutions d'emballage spécialement adaptées à leurs besoins.

Afin de renforcer notre équipe commerciale, nous recherchons un **Account Manager motivé(e) et enthousiaste** pour superviser les **régions de Bruxelles et de la Wallonie**.

LE RÔLE

En tant qu'Account Manager, vous êtes responsable de la gestion et de la croissance de FOYLO sur la région de Bruxelles et de la Wallonie. Vous gérez le portefeuille de clients sur ce territoire (composé à la fois de PME et de grands comptes) et êtes constamment à l'affût de nouvelles opportunités de l'étoffer.

- Vous analysez et développez le marché de Bruxelles et de la Wallonie par le biais d'acquisitions chaudes et froides. Pour ce faire, vous adoptez une démarche à la fois stratégique et opportuniste, en accord avec la stratégie de développement du marché.
- Vous êtes toujours au courant des tendances du marché et savez donc comment démarquer votre démarche de celle de la concurrence.
- Vous présentez et représentez les produits FOYLO avec créativité, crédibilité et conviction.
- Vous êtes un(e) vrai(e) réseuteur/réseauteuse qui prend soin d'identifier, d'analyser et de répondre aux besoins de ses clients dans une perspective de partenariat et de collaboration à long terme.
- Vous travaillez en tandem avec votre collègue du service commercial interne. Ensemble, vous assurez le suivi optimal de vos clients et de leur fidélisation.
- Vous passerez 80 % de votre temps sur le terrain et 20 % au bureau.
- Vous travaillerez en étroite collaboration avec les Account Managers des autres régions ainsi qu'avec votre responsable, le Sales Director.

PROFIL

- Vous êtes de préférence titulaire d'un diplôme universitaire et vous avez plusieurs années d'expérience commerciale à votre actif.
- Vous êtes un(e) passionné(e) de la vente et avez le sens des affaires : vous savez comment développer avec brio les affaires existantes et en générer de nouvelles.
- Vous gérez avec assurance des portefeuilles multi-clients.

ACCOUNT MANAGER BRUXELLES ET WALLONIE (h/f)

- Vous possédez des compétences exceptionnelles en matière de gestion de projets.
- Optimiste et tenace, vous relevez tous les défis sans perdre de vue les objectifs.
- Grâce à votre force de persuasion et à votre sens de la communication, vous savez comment former et maintenir des relations professionnelles de confiance, tant avec vos collègues qu'avec vos clients (actuels et futures).
- Les autres vous décrivent comme une personne fiable, dotée d'un grand pouvoir de persuasion et possédant d'excellentes capacités d'écoute et d'empathie.
- Vous adoptez une démarche méthodique et structurée mais savez faire preuve d'agilité, de capacité d'adaptation et de flexibilité.
- Vous maîtrisez parfaitement l'anglais et le néerlandais.

NOTRE OFFRE

Avec FOYLO, vous rejoindrez une chouette équipe dans une entreprise innovante où l'ouverture d'esprit, la flexibilité et l'épanouissement personnel et professionnel sont des valeurs sûres. Vous occuperez une fonction stimulante qui offre une grande autonomie et encourage les idées originales et la prise d'initiatives. Vous bénéficierez d'un salaire compétitif auquel viendront s'ajouter divers avantages extralégaux.

INTÉRESSÉ ?

Si vous vous reconnaissez dans cette description et si vous partagez nos valeurs, faites le premier pas aujourd'hui ! Envoyez votre lettre de motivation et votre CV à jobs@foylō.eu.

Foylo NV

Luithagen Haven 2 Hal C - B 2030 Antwerpen
BTW/TVA BE 0465 111 337 RPR Antwerpen 333 119
BNP BE34 0014 6208 0390
KBC BE79 7331 5149 4933

info@foylō.eu | foylō.eu

Tel. : +32 (0)3 544 74 87
Fax : +32 (0)3 544 74 91